

Die Recordati Pharma GmbH ist ein modernes, mittelständisches Unternehmen mit rund 150 Mitarbeitern. Recordati Pharma ist als deutsches Tochterunternehmen ein wesentlicher Teil der international tätigen Recordati Group. Unser Kerngeschäft ist die Vermarktung und der Vertrieb von Arzneimitteln, Medizinprodukten und Nahrungsergänzungsmitteln.

Wir suchen für die **Firmenzentrale in Ulm ab sofort in Vollzeit** einen:

Manager Sales Force Effectiveness & Business Analysis (w/m/d)

Sie freuen sich auf diese Aufgaben:

- Design, Berechnung und Erstellung von potential-, umsatz-, demographie-basierten Gebietsstrukturen
- Erstellung des Prämiensystems in Abstimmung mit den Business Unit Leitern und der Geschäftsführung, Berechnung der Zielvorgaben und Prämien für den Außendienst
- Erstellung der Input Datei für die Erstellung der Prämienbriefe
- Budgeterstellung und -kontrolle: Marktforschungskosten (Q51) und Prämienbudget
- Bereitstellung ausgewählter nationaler Berichte für das monatliche oder ad hoc anfallende Berichtswesen, z.B. GESDAT Auswertungen, monatliche Marktberichte (IQVIA), etc.
- Auswertung und Steuerung des Zielgruppenmanagements und des Targetings inkl. der
- Erstellung und Auswertung von Call Plänen (Soll zu Ist)
- Durchführung von Schulungen neuer Mitarbeiter, z.B. notwendige SFE tool
- Mitentwicklung des neuen „Commercial Excellence Frameworks“
- Messung der Effektivität einzelner Promotions-Kanäle
- Advanced Analytics mit BI Systemen bis hin zur Arbeit mit Artifizierter Intelligenz und „Big Data“ zur systemischen Erstellung und Prognosen von Trend Entwicklungen und Forcasts
- Enge Zusammenarbeit mit der Commercial Excellence Abteilung im HQ

Sie verfügen über folgende Berufserfahrung und Qualifikationen:

- Abgeschlossenes Studium Wirtschaftsinformatik/BWL oder vergleichbare Qualifikation
- Sehr gute Kenntnisse im Zielgruppenmanagement, in Sales Force Effectiveness und Targeting, Prozesskenntnisse Pharmaindustrie
- Exzellente PC und MS-Office Kenntnisse (MS Office, insbes. Excel, VBA, Datenbanken, BI Systeme, CRM-Systeme, SAP)
- Exzellente analytische Fähigkeiten
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Italienisch wäre von Vorteil
- Gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit



Wir bieten:

- Eine moderne Arbeitskultur mit hoher Eigenverantwortung und Möglichkeiten zur aktiven Mitgestaltung
- Neben einem Basisgehalt Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, Altersversorgung und ein betriebliches Gesundheitsmanagement
- Eine gute Work Life Balance mit flexiblen Arbeitszeiten und Mobile Working
- Flache Hierarchien, kurze schnelle Entscheidungswege, regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

Recordati Pharma GmbH
Personalabteilung
recruiting@recordati.de

Sie haben Fragen zur Position?

Unser Recruiting-Team steht Ihnen gerne unter Tel. 0731-7047-230 zur Verfügung.
Besuchen Sie uns auf unserer Webseite www.recordati.de.