



Die Recordati Pharma GmbH ist ein modernes, mittelständisches Unternehmen mit rund 150 Mitarbeitern. Recordati Pharma ist als deutsches Tochterunternehmen ein wesentlicher Teil der international tätigen Recordati Group. Unser Kerngeschäft ist die Vermarktung und der Vertrieb von Arzneimitteln, Medizinprodukten und Nahrungsergänzungsmitteln.

Wir suchen für die **Facharztlinie Gastroenterologie/Orthopädie/Pädiatrie ab sofort in Vollzeit** einen:

### **Pharmareferenten (w/m/d)**

Der Regionalleitung direkt unterstellt, übernehmen Sie, jeweils alleine im Gebiet, die folgenden **Aufgaben**:

- Vorstellung und/bzw. direkter Verkauf unserer orthopädischen Produkte bei niedergelassenen Orthopäden, Chirurgen und Praktikern, sowie ausgewählten Handelsgesellschaften, Apotheken und Sanitätshäusern
- Vorstellung unserer pädiatrischen Produkte bei niedergelassenen Pädiatern
- Vorstellung und/bzw. direkter Verkauf unserer gastroenterologischen Produkte bei Gastroenterologen und ausgewählten Apotheken
- Repräsentation des Unternehmens
- Umsetzung der strategischen Vorgaben von Marketing und Vertrieb, insbesondere im Hinblick auf Targeting, Frequenz und Coverage; entsprechende Gebietsanalysen
- Organisation, Durchführung und Betreuung von Kundenveranstaltungen
- Zielgerichteter Einsatz aller bereitgestellten Arbeitsmittel

### **Ihr Profil:**

- Pharmaberater/in nach § 75 AMG bzw. geprüfte/r Pharmareferent/in
- Mehrjährige Erfahrung im pharmazeutischen und/oder medizintechnischen Außendienst mit Kenntnissen im Direktvertrieb von Medizinprodukten bzw. von IGeL
- Erfahrung in der Zielgruppe Orthopädie / Pädiatrie / Gastroenterologie
- Hohe soziale, fachliche und verkäuferische Kompetenz mit nachweisbaren Erfolgen und Begeisterungsfähigkeit
- Sehr gute kommunikative Eigenschaften und Präsentationsfähigkeiten, analytische Fähigkeiten
- Hohe Eigenmotivation, Leistungs- und Lernbereitschaft und Teamfähigkeit
- Hoher Grad an Selbstständigkeit und Selbstorganisation
- Sehr gute Kenntnisse von MS-Office und einschlägigen Vertriebsinformationssystemen (CRM und BI Tools)
- Sehr gute Kenntnisse und Erfahrungen im Zielgruppen- und Territorymanagement und im Targeting unter der Einhaltung von Umsatz-, Coverage- und Besuchs- und Frequenzvorgaben
- Sehr gute Kenntnisse und Erfahrung mit einer hybriden Arbeitsweise (Mix aus und Verzahnung von Face to Face Kontakten, Remote Kontakten, Digitalen Kontakten etc.)
- Wohnort im Gebiet



**Zu besetzen** sind die **Gebiete:**

**90103**

Hamburg-West/Süd, Itzehoe, Bremerhaven, Salzwedel, Walsrode

**90105**

Hannover-Süd, Minden, Hameln, Gütersloh, Höxter, Warburg

**90106**

Nordhorn, Ibbenbüren, Münster, Bocholt, Dortmund

**90205**

Cottbus, Hoyerswerda, Bautzen, Görlitz, Dresden

**90311**

München Süd-West, Garmisch-Patenkirchen, Rosenheim, Chiemgau, Berchtesgaden

**Wir bieten:**

- Eine moderne Arbeitskultur mit hoher Eigenverantwortung und Möglichkeiten zur aktiven Mitgestaltung
- Neben einem Basisgehalt Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, Altersversorgung und ein betriebliches Gesundheitsmanagement
- Eine gute Work Life Balance mit flexiblen Arbeitszeiten
- Flache Hierarchien, kurze schnelle Entscheidungswege, regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

Recordati Pharma GmbH  
Personalabteilung  
[recruiting@recordati.de](mailto:recruiting@recordati.de)

Sie haben Fragen zur Position?

Unser Recruiting-Team steht Ihnen gerne unter Tel. 0731-7047-230 zur Verfügung.  
Besuchen Sie uns auf unserer Webseite [www.recordati.de](http://www.recordati.de).